

PERSONALMELDUNG

Augsburg, 07.01.2025

Führungstrio des Vertriebs Baustoff- und Fliesenhandel bei Sika Handel Bau

Augsburg, 07.01.2025 – Das regionale Führungstrio für den Vertrieb Baustoffhandel/ Fliesenhandel innerhalb des 2024 neu aufgestellten Geschäftsbereichs Sika Handel Bau besteht seit April 2024 aus André Hornemann, Marc Moter und Uwe Kautz unter der deutschlandweiten Leitung von Jan Tebben und hat sich seitdem gut etabliert. Mit der Neuaufstellung wird das Unternehmen in den kommenden Jahren am Markt schlagkräftiger auftreten und so weiteres Wachstum sicherstellen. Im Fokus: der deutsche Baustofffachhandel als strategischer Partner.

Im Februar 2024 hatte Sika ihren Geschäftsbereich Handel Bau im Zuge der Integration der MBCC Group neu aufgestellt. Seit April 2024 stehen im Handelsgeschäft die Absatzmärkte im Vordergrund, nach ihnen wurden die Vertriebsorganisation und das Marketing ausgerichtet.

Im Zuge dessen übernahm Jan Tebben die Position des Bereichsleiters Vertrieb Baustoffhandel/ Fliesenhandel in der Sika Handel Bau und berichtet an Ralph Spielmann, Geschäftsbereichsleiter Sika Handel Bau. Die dreiköpfige Führungsspitze der Vertriebsregionen unter Tebbens Leitung besteht seit April 2024 aus André Hornemann, Marc Moter und Uwe Kautz.

André Hornemann ist seit fast 30 Jahren in verschiedenen technischen und kaufmännischen Funktionen sowohl bei PCI als auch bei SCHÖNOX tätig. Er zeichnet als Vertriebsleiter Nord für den Baustoffhandel/ Fliesenhandel verantwortlich.

Marc Moter bringt mehr als 30 Jahre Erfahrung in führenden Positionen in der Baustoff-Zulieferindustrie mit und hat seit 2020 Führungsverantwortung im Vertrieb bei der PCI

Seite 1 von 3

Augsburg GmbH inne. Bei Sika Handel Bau ist er als Vertriebsleiter Mitte für den Baustoffhandel/ Fliesenhandel verantwortlich.

Uwe Kautz ist seit 27 Jahren verschiedenen Marketing- und Vertriebsaufgaben bei der PCI Augsburg GmbH tätig. Als Vertriebsleiter verantwortet er bei Sika Handel Bau die Vertriebsregion Süd für den Baustoffhandel/ Fliesenhandel. Zusätzlich leitet er zusammen mit André Hornemann das Key-Account-Management für Kooperationen und Konzerne.

„Sika Handel Bau vereint das Beste aus beiden Welten. Mit gebündelter Kompetenz und einem erweiterten Portfolio aus sich ergänzenden Produkten haben wir unseren Fokus auf den Absatzmarkt Baustoffhandel verstärkt“, so Jan Tebben, Bereichsleiter Vertrieb Baustoffhandel/ Fliesenhandel bei Sika Handel Bau. „Wir haben eine ganz klare Botschaft: Der deutsche Baustofffachhandel ist für uns wichtiger strategischer Partner und ein wesentlicher Pfeiler für unsere Wachstumsstrategie.“

Bildmaterial



Jan Tebben, Bereichsleiter Vertrieb Baustoffhandel/ Fliesenhandel bei Sika Handel Bau
([Link](#) zum hochauflösenden Photo)



Das regionale Führungstrio für den Baustoffhandel/ Fliesenhandel bei Sika Handel Bau: André Hornemann (Vertriebsleiter Nord), Uwe Kautz (Vertriebsleiter Süd) und Marc Moter (Vertriebsleiter Mitte), von links nach rechts. ([Link](#) zum hochauflösenden Photo)

Über Sika AG

Sika ist ein Unternehmen der Spezialitätenchemie, global führend in der Entwicklung und Produktion von Systemen und Produkten zum Kleben, Dichten, Dämpfen, Verstärken und Schützen im Bau und in der Industrie. Sika ist weltweit präsent mit Tochtergesellschaften in 103 Ländern, produziert in über 400 Fabriken, entwickelt innovative Technologien für Kunden rund um den Globus und trägt damit maßgeblich zur nachhaltigen Transformation im Bau- und Transportwesen bei. Die rund 34.000 Mitarbeitenden erwirtschafteten im Jahr 2023 einen Umsatz von CHF 11.2 Milliarden. Weitere Informationen unter: www.sika.com/.

Ansprechpartner für Redakteure:

Dr. Susanne Herchner

Manager Unternehmenskommunikation und Presse

Sika Handel Bau

Tel.: +49 (821) 5901-464

Fax: +49 (821) 5901-540

E-Mail: herchner.susanne@de.sika.com